

**PROIECT DE CONCORDAT PREVENTIV  
FAST-MEDICALE EXIM S.R.L.**

**Data: ..... 2016**

## Cuprins

I.	SCOPUL PREZENTEI DOCUMENTATII .....	4
II.	PREZENTARE GENERALA .....	6
2.1.	Datele de identificare a societatii.....	6
2.2.	Scurt istoric al societatii .....	7
2.3.	Structura asociatilor.....	8
2.4.	Obiectul principal de activitate al societatii .....	8
2.5.	Analiza diagnostic sintetica .....	9
III.	SITUATIA ANALITICA A ACTIVULUI SI PASIVULUI DEBITORULUI CERTIFICATA DE UN EXPERT CONTABIL.....	13
IV.	CAUZELE STARII DE DIFICULTATE FINANCIARA SI MASURILE INTREPRINSE PENTRU DEPASIREA STARII DE DIFICULTATE .....	16
V.	PROIECTIA EVOLUTIEI FINANCIAR-CONTABILE PE URMATOARELE 24 LUNI..	19
VI.	PLANUL DE REDRESARE .....	21
5.1.	Obiectivele planului .....	21
5.2.	Durata concordatului .....	21
5.3.	Reorganizarea activitatii debitorului .....	21
5.4.	Modalitatile prin care debitorul intelege sa depaseasca starea de dificultate financiara ....	21
5.5.	Termen pentru plata creantelor stabilite prin concordat.....	22
5.6.	Confirmarea administratorului concordatar si remuneratia acestuia.....	23
5.7.	Fezabilitatea concordatului preventiv .....	23
VII.	CONCLUZII GENERALE .....	24

**Catre TRIBUNALUL BUCURESTI**

**Ref. DOSAR NR. ....**

**Debitor: FAST-MEDICALE EXIM S.R.L.**

**DOMNULE PRESEDINTE,**

**VICTRIX CAPITAL SPRL**, cu sediul in ....., **in calitate de administrator concordatar**, desemnat prin incheierea civila din data de 28.06.2016, in cadrul dosarului rubricat, reprezentata prin ....., si **FAST-MEDICALE EXIM SRL** cu sediul in Bucuresti, Aleea Teisani nr 84, sector 1, inmatriculata la Registrul Comertului sub nr. J40/3099/2003 avand CUI -15254856, reprezentata de Visan Alexandru Adrian, administrator, **in calitate de debitoare**, in temeiul art. 23 din Legea nr. 85/2014, propunem urmatoarea

### **OFERTA DE CONCORDAT PREVENTIV**

In conformitate cu prevederile art. 27 alin. (2) din Legea 85/2014, votul cu privire la oferta de concordat preventiv, cu eventuale amendamente rezultate in urma negocierilor, se poate transmite, prin mijloace de comunicare rapida, prin fax (la nr. ....) sau prin email (la adresa [office@fast-medicale.ro](mailto:office@fast-medicale.ro) / [office@victrix.ro](mailto:office@victrix.ro)), in termen de ..... zile calendaristice, calculate de la data primirii prezentei ofertei de concordat preventiv.

Conform art. 27 alin. (2) teza a 3-a din Legea 85/2014, pentru incheierea concordatului preventiv, votul trebuie sa fie favorabil neconditionat si are valoare de acceptare a concordatului, orice conditionare a votului fiind considerata vot negativ.

Prezenta oferta de concordat preventiv cuprinde elementele si informatiile mentionate in art. 23 si art. 24 din Legea 85/2014.

## **I. SCOPUL PREZENTEI DOCUMENTATII**

Prezenta documentatie are scopul de a raspunde cerintelor legii privind continutul ofertei de concordat preventiv si de a prezenta creditorilor, pe langa o fidela analiza asupra situatiei actuale a societatii debitoare, si planul de afaceri al acesteia, principalele masuri de reorganizare, pentru a se forma o imagine pertinenta asupra sanselor reale ale societatii de a fi redresata si, nu in ultimul rand, asupra sanselor de a fi recuperate creantele asupra acesteia.

Astfel, pe langa prezentarea situatiei analitice a activului si pasivului societatii, intocmita pe baza situatiei financiare certificate, la finele anului 2015, conform legii, de catre un expert contabil, am prezentat si analiza principalilor indicatori economico-financiari, relevanti in intelegerea cauzelor ce au condus la ajungerea in dificultate ca punct de plecare in formularea masurilor pentru depasirea acesteia.

Scopul prezentei documentatii este:

- de a raspunde cerintelor legiuitorului privind continutul ofertei de concordat, respectiv:
  - o analiza situatiei financiare;
  - o prezentarea cauzelor starii de dificultate financiara;
  - o prezentarea masurilor luate de debitor pentru depasirea acesteia;
  - o proiectiile financiare pe o perioada de 24 de luni;
  - o prezentarea planului de redresare a debitorului, a principalelor masuri ce se vor intreprinde, in vederea depasirii starii de dificultate financiara, a modalitatilor prin care debitorul intelege sa o depaseasca;
  - o prezentarea procentului preconizat de satisfacere a creantelor;
  - o prezentarea graficului de plata a creantelor pe perioada concordatului preventiv
- de a prezenta evolutia entitatii debitoare, proiectiile financiare si graficul de plata a creantelor scadente pe intreaga perioada, in scopul:
  - o unei analize pertinente efectuate pentru utilizatorii informatiei (organe care aplica procedura, societate debitoare, creditorii, terti) a posibilitatilor reale de redresare a societatii;

- prezentarii catre creditori a proiectiilor viitoare si posibilitatii verificarii de catre acestia a sustenabilitatii acestora .

## **II. PREZENTARE GENERALA**

### **2.1. *Datele de identificare a societatii***

**Numele firmei:** FAST - MEDICALE EXIM SRL

**Numarul si data inregistrarii la Registrul Comertului:** J40/3099/2003

**Cod fiscal:** -15254856

**Forma juridica de constituire:** Societate cu raspundere limitata

**Tipul activitatii curente:** SERVICII

**Societatea are ca obiect principal de activitate** (conform codului CAEN): 4774 – Comert cu amanuntul al articolelor medicale si ortopedice, in magazine specializate

Alte activitati autorizate:

CAEN 3001 – fabricarea masinilor de birou

CAEN 3002 – fabricarea calculatoarelor si a altor componente electronice

CAEN 3310 – productia de aparatura si instrumente medicale

CAEN 3320 – productia de aparatura si instrumente de masura, verificare si control (cu exceptia echipamentelor de masura, reglare si control pentru procesele industriale)

CAEN 5119 – intermedierea in comertul cu produse diverse

CAEN 5156 – comert cu ridicata al altor produse intermediare

CAEN 5184 – comert cu ridicata al calculatoarelor, echipamentelor periferice si software-ului

CAEN 5185 – comert cu ridicata al altor masini si echipamente de birou

CAEN 5186 – comert cu ridicata al componente si echipamente electronice

CAEN 5232 – comert cu amanuntul al articolelor medicale si ortopedice

CAEN 7210 – consultanta in domeniul echipamentelor de calcul (hardware)

CAEN 7221 – editare de programe

CAEN 7222 – consultanta si furnizare de alte produse software

CAEN 7230 – prelucrarea informatica a datelor

CAEN 7240 – activitati legate de bazele de date

CAEN 7250 – intretinerea si repararea masinilor de birou, de contabilizat si a calculatoarelor

CAEN 7260 – alte activitati legate de informatica

CAEN 7413 – activitati de studiere a pietei si de sondaj

CAEN 7414 –activitati de consultanta pentru afaceri si management

**Natura capitalului:** Privat, roman 100%

**Sediul societatii :** Bucuresti, Aleea Teisani nr 84, Sector 1

**Capital social :** 200 lei

**Asociatii societatii:** persoane fizice romane

## **2.2. Scurt istoric al societatii**

**FAST-MEDICALE EXIM SRL** s-a constituit ca societate cu raspundere limitata, cu capital privat in anul 2003.

Produsele si serviciile au ca piata principala de desfacere: Romania

Principalii nostri clienti pentru produsele livrate si serviciile prestate au fost:

1. Stupii SRL
2. Uromed Center SRL
3. Centrul Medical Romar SRL
4. Coral Med 3000 SRL
5. Institutul National de Fizica Laserelor Plasmei si Radiatiilor
6. Biolumimeditica SRL

7. INCDMI Cantacuzino
8. X-Lab Solutions SRL
9. Alti clienti persoane juridice

### **2.3. Structura asociatilor**

Asociat	Adresa	Capital (%)
Visan Alexandru Adrian	Bucuresti, Aleea Teisani nr 84, Sector 1	50%
Greco Mihnea Ioan	Bucuresti, Str. Cpt. Alexandru Serbanescu nr. 37-39, bl. 20I, sc. B, et. 2, ap. 25, Sector 1	50%
TOTAL		100,00%

### **2.4. Obiectul principal de activitate al societatii**

Obiectul principal de activitate al societatii il constituie comercializarea pe piata romaneasca de articole si echipamente medicale de la mai multi producatori de renume in domeniu.

### **RESURSE UMANE**

Managementul societatii a fost asigurat in perioada 2007 - 2013 de catre administratorul societatii, Visan Alexandru Adrian.

Pana in anul 2012 FAST – MEDICALE EXIM S.R.L. a avut 9 angajati tehnicieni si personal comercial, care, in urma pierderii furnizorului principal al societatii au parasit societatea.



Incepand cu anul 2013 societatea a avut activitatea suspendata, astfel incepand cu data suspendarii activitatii societatea nu si-a mai propus angajarea de personal.

In perioada urmatoare suspendarii activitatii, incepand cu anul 2016, desfasurarea activitatii societatii va fi asigurata de catre asociatii acesteia.

## **RESURSE FINANCIARE**

In perioada propusa prin plan, Fast – Medicale Exim SRL va desfasura o activitate bazata in special pe prestarea serviciilor si acordarea de consultanta catre terti bazandu-se pe cunostintele in domeniu al asociatilor acesteia.

De asemenea, al doilea domeniu de activitate ca importanta in proiectia financiara este dat de repunerea in activitate a echipamentului TOSHIBA prin punerea in functiune si inchirierea lui.

Astfel, aceste tipuri de activitate nu necesita resurse financiare importante anticipate realizarii domeniului de activitate.

## **CONDUCEREA SOCIETATII**

Conducerea operativa a societatii este asigurata de asociatul Visan Alexandru Adrian, cetatean roman, nascut la data de 3 februarie 1977 in Bucuresti, domiciliat in Bucuresti, Aleea Teisani nr 84, sector 1, posesor CI seria RT nr. 858738, eliberata de SPCEP Sectorul 1 la data de 29.01.2013, CNP 1770203463031.

### **2.5. *Analiza diagnostic sintetica***

#### **ANALIZA DIAGNOSTIC JURIDICA**

##### **Situatia juridica a Societatii FAST – MEDICALE EXIM SRL**

Societatea functioneaza, din anul 2003, in temeiul Legii 31/1990 privind societatile comerciale.

**Litigii**

Societatea nu are litigii inregistrate pe rolul instantelor de judecata.

**Proprietati**

Societatea nu detine in patrimoniu proprietati imobiliare.

In activele societatii se regasesc echipamente tehnologice in valoare de 153.887,40 lei

Valoarea amortizata a imobilizarilor detinute este de 93.615,22 lei la 31.12.2015.

**Creante si datorii**

Debitorii **FAST – MEDICALE EXIM SRL** la 31 decembrie 2015 sunt:

DEBITOR	SOLD
X-Lab Solutions SRL	92.967,73 Lei
TOTAL CREANTE	92.967,73 Lei

Creditorii **FAST – MEDICALE EXIM SRL** la 31 decembrie 2015 sunt:

CREDITOR	SOLD
Obligatii fiscale / bugetare principale	64.004,45 Lei
Asociatia Furnizorilor de Produse Medicale (AFPM)	16.206,14 Lei
Asociati conturi curente	230.930,12 Lei
TOTAL CREANTE	311.140,71 Lei

**Nota:**

- Soldul obligatiilor fiscale principale, asa cum rezulta din Certificatul de Atestare Fiscala 776042 / 22.06.2016 emis de ANAF sector 1 este in valoare de 65.791,00 Lei;
- Situatiia referitor la AFPM : a fost solutionata prin excluderea societatii FAST – MEDICALE EXIM SRL ca urmare a neplatii cotizatiei.

**SITUATIA FISCALA**

Societatea este inregistrata la Agentia Nationala de Administrare Fiscala Sector 1, avand cod de identificare fiscala -15254856.

**DREPTUL MUNCII**

La 31.12.2015 societatea debitoare nu are angajati.

**ANALIZA DIAGNOSTIC COMERCIALA****Analiza clientilor**

Printre cei mai reprezentativi clienti, se numara:

1. Stupii SRL
2. Uromed Center SRL
3. Centrul Medical Romar SRL
4. Coral Med 3000 SRL
5. Institutul National de Fizica Laserelor Plasmei si Radiatiilor
6. Biolumimedica SRL
7. INCDMI Cantacuzino
8. X-Lab Solutions SRL
9. Alti clienti persoane juridice

Avand in vedere masurile de reorganizare a societatii, structura actuala a clientilor se va schimba.

**Concurenta**

In piata de aparatura si instrumente medicale concurenta este acerba, activitatea fiind intr-o continua dinamica.

Totusi, activitatea societatii noastre se va pastra in afara segmentului institutional, scopul nostru fiind promovarea pe piata entitatilor cu actionariat privat, piata care este extrem de concurentiala si se bazeaza pe mai multe criterii, cel mai important fiind eficienta economica.

### **III. SITUATIA ANALITICA A ACTIVULUI SI PASIVULUI DEBITORULUI CERTIFICATA DE UN EXPERT CONTABIL**

#### **Situatia analitica a activului si pasivului**

INDICATOR	SOLD LA 31.12.2016 (LEI)
IMOBILIZARI NECORPORALE	
IMOBILIZARI CORPORALE	60.272
IMOBILIZARI FINANCIARE	
STOCURI	16.738
CREANTE	92.968
DISPONIBILITATI	429
CHELTUIELI IN AVANS	
<b>TOTAL ACTIV</b>	<b>170.407</b>
DATORII PLATIBILE INTR-O PERIOADA MAI MICA DE UN AN	80.211
DATORII PLATIBILE INTR-O PERIOADA MAI MARE DE UN AN	230.930
CAPITAL SOCIAL	200
REZERVE	40
REZULTATUL REPORTAT	-140.974
REZULTATUL EXERCITIULUI	
VENITURI IN AVANS	
<b>TOTAL PASIV</b>	<b>170.407</b>

#### **Activele societatii**

Din punct de vedere financiar, elementele **activului bilantului** reprezinta o alocare de fonduri banesti.

Avand in vedere faptul ca in perioada 2013 – 2016 societatea nu a desfasurat activitate, situatia activului si pasivului nu s-a schimbat in ultimii 3 ani.

In cadrul activelor, ponderea cea mai importanta o au creantele si activele imobilizate.

**Activul net contabil**

Avand in vedere faptul ca valoarea unei societati este data de activul net contabil, vom proceda in cele ce urmeaza la determinarea acestuia. Activul net contabil ofera indicii asupra solvabilitatii globale a societatii si asupra dimensiunilor capitalurilor proprii ale entitatii economice.

<b>Indicator</b>	<b>Exercitiu financiar 2015</b>
Total active	170.407
Total datorii	311.141
<b>Activ net contabil</b>	<b>- 140.734</b>

In baza situatiei patrimoniale prezentate de debitor, se remarca existenta unui activ net negativ, ceea ce reflecta existenta unui activ angajat de datorii.

Situatia economica si financiara a **FAST – MEDICALE EXIM SRL** a fost puternic influentata de situatia economica generala.

Criza economica si financiara a condus la diminuarea activitatii societatii pana la nivelul stoparii activitatii in vederea reorganizarii.

**Datoriile societatii**

Datoriile debitoarei sunt compuse in procent de 25,78% din datorii pe termen scurt si in procent de 74,22% din datorii pe termen lung reprezentate de imprumuturile asociatilor pentru desfasurarea activitatii.

La data de 31 decembrie 2015, datoriile societatii debitoare se cifrau la valoarea de 311.140,71 lei si se compun din:

- Obligatii fiscale / bugetare principale: 64.004,45 Lei

- Asociatia Furnizorilor de Produse Medicale (AFPM): 16.206,14 Lei
- Asociati conturi curente: 230.930,12 Lei

## **Solvabilitatea**

Solvabilitatea reprezinta capacitatea societatii de a face fata obligatiilor scadente.

Pentru analiza gradului de solvabilitate al intreprinderii propunem indicatorul Solvabilitatii patrimoniale = (TA - total active / DT - datorii totale).

Astfel, indicatorul solvabilitatii patrimoniale la data de 31.12.2015 este 0,55 (TA = 170.404 / DT = 311.141).

## **Analiza contului de profit si pierdere**

Avand in vedere faptul ca societatea a avut activitatea suspendata, nu se poate realiza analiza contului de profit si pierdere

## **Concluziile diagnosticului financiar-contabil**

### **Puncte forte**

- utilizarea echipamentelor tehnologice in scopul realizarii veniturilor;
- experienta acumulata;
- detinerea tuturor autorizatiilor in domeniu;
- existenta resurselor umane necesare desfasurarii activitatii;
- asigurarea managementului de catre asociati, cu experienta in activitatea desfasurata de societate.

### **Puncte slabe**

- datoriile inregistrate fata de stat;

#### **IV. CAUZELE STARII DE DIFICULTATE FINANCIARA SI MASURILE INTREPRINSE PENTRU DEPASIREA STARII DE DIFICULTATE**

Situatia economica si financiara a **FAST – MEDICALE EXIM SRL** a fost puternic influentata de situatia economica generala.

Criza economica si financiara a condus la nerealizarea bugetului prognozat la inceputul activitatii societatii si imposibilitatea predictibilitatii rezultatelor economice pe astfel de piata in scadere.

Desi societatea a inregistrat un trend crescator in perioada 2007 - 2009, aceasta nu a putut face fata situatiei pietei de echipamente medicale in sectorul privat in care activa.

In perioada 2007 - 2009, societatea **FAST – MEDICALE EXIM SRL** a preluat distributia de echipamente de laborator Toshiba Medical Instruments prin intermediul distribuitorului regional pentru Europa DDS Diagnostik Sistemler Turcia.

Astfel, societatea noastra a achizitionat analizoare de biochimie Toshiba apeland la credite atat din sectorul financiar cat si la credite acordate de catre asociati.

In anul 2007 societatea a incheiat un contract pentru utilizarea unui lant privat de laboratoare de biochimie cu astfel de aparate, contract care presupunea punerea in functiune a cel putin 10 utilaje in intreaga tara.

Avand in vedere faptul ca partenerul cu care societatea noastra a incheiat acel contract nu avea intentia de a investi sume importante in dezvoltarea bazei materiale proprii, contractul respectiv presupunea inchirierea acestor utilaje.

La sfarsitul anului 2009, dupa punerea in functiune a 2 utilaje, partenerul contractual, Centrul Medical Romar, a inceput sa intarzie platile lunare atat pe contract cat si pe consumabilele aferente.

Acest fapt a dus la un colaps in activitatea societatii noastre, fiind obligati de contractele de finantare in desfasurare sa platim ratele catre creditele aferente celor 2 utilaje din alte surse decat exploatarea utilajelor.



Avand in vedere faptul ca nu s-a putut realiza planul de distributie stabilit cu partenerul extern (minim 10 echipamente puse in functiune), acesta a retras licenta de distributie si astfel s-a pierdut posibilitatea continuarii acestei activitati.

In perioada 2009 – 2011 societatea a incercat preluarea altor furnizori de echipamente medicale, printre care numaram: MAD Apparecchiature Scientifiche, Medtronic Trading BV, Optika Microscopes. Totodata, avand un portofoliu de clienti creat in perioada anterioara, societatea noastra a preluat si subdistributie pentru mai multe branduri importate de catre societati terte.

Totusi, cifra de afaceri rezultata din vanzarea acestor echipamente nu a fost suficienta sa acopere ratele catre creditele accesate din piata financiara si astfel, societatea intra pe un trend periculos negativ.

Astfel in cursul anului 2011 am fost nevoiti sa vindem unul dintre utilaje pentru a putea acoperi necesarul de cash-flow si a rambursa creditele accesate.

Pe data de 02.11.2011 societatea noastra a reusit rambursarea integrala a celor 2 finantari pentru utilajele aferente, mai putin imprumuturile asociatilor. Totusi, societatea a fost vizibil afectata financiar de situatia pierderii atat a furnizorului extern principal cat si de faptul ca personalul tehnic ce se ocupa de mentenanta echipamentelor a decis parasirea societatii.

Principala cauza ce a condus la dificultatile financiare inregistrate, a fost imposibilitatea societatii de a dezvolta intregul plan de afaceri propus initial, plan ce consta pozitionarea pe piata de laboratoare private din Romania a cel putin 10 echipamente Toshiba, echipamente ce ar fi generat un randament foarte bun prin utilizarea lor in conditii optime.

Astfel, in anul 2013 asociatii societatii au decis suspendarea activitatii societatii in vederea reasezarii intregului plan de afaceri.

Societatea isi va relua activitatea cu urmatoarele directii de business:

1. Inchirierea utilajelor proprii;
2. Venituri din prestarea serviciilor si acordarea de consultanta.

Aceste doua directii de business in care societatea va fi activa in perioada urmatoare au in vedere folosirea cunostintelor asociatilor acumulate in vanzarea de echipamente de laborator si implementarea de strategii de echipare a laboratoarelor de analize medicale.

Exista perspectiva certa si posibilitatea inchirierii analizorului de biochimie aflat pe stocul societatii, in functie de rezolutia procedurii de concordat, urmand a se semna contractul cu clientul interesat

Oferta serviciilor de consultanta se bazeaza pe solicitarile din mediul specific de afaceri si vine ca o consecinta a acestor cereri. O serie de clienti doresc sa acceseze valoarea de know-how a celor doi asociati si, ca atare, sunt dispusi sa semneze contracte de consultanta in acest sens

Masurile generatoare de venituri, care constituie fundamentul reluarii activitatii, vor fi balansate cu masuri de control al costurilor si al cheltuielilor, inclusiv analize de bonitate ale clientilor, astfel incat sa nu apara abateri de la planul de cash-flow

## V. PROIECTIA EVOLUTIEI FINANCIAR-CONTABILE PE URMATOARELE 24 LUNI

Proiectia evolutiei financiar - contabile pe urmatoarele 24 luni este prezentata detaliat in anexa 1.

Sinteza anuala a evolutiei financiar – contabile impreuna cu planul de afaceri (ce include si utilizarea resurselor financiare – cash-flow), este prezentata mai jos.

Proiectie cont profit - pierdere prescurtat		LEI		
		AN 1	AN 2	TOTAL
1	Cifra de afaceri neta	16.000,00	39.500,00	55.500,00
2	Alte venituri	0,00	0,00	0,00
3	Costul materiilor prime si al consumabilelor	2.300,00	2.400,00	4.700,00
4	Cheltuieli cu personalul	0,00	0,00	0,00
5	Ajustari de valoare	15.388,80	15.388,80	30.777,60
6	Alte cheltuieli	9.600,00	9.600,00	19.200,00
7	Impozitul pe profit / venit	0,00	0,00	0,00
8	<b>PROFITUL sau PIERDEREA net(a) a ex financiar</b>	<b>-11.288,80</b>	<b>12.111,20</b>	<b>822,40</b>

Plan afaceri	LEI		
	AN 1	AN 2	TOTAL
<b>A. Venituri</b>			
Venituri din inchirierea utilajelor proprii	10.000,00	12.000,00	22.000,00
Venituri din prestarea serviciilor	6.000,00	27.500,00	33.500,00
<b>TOTAL VENITURI</b>	<b>16.000,00</b>	<b>39.500,00</b>	<b>55.500,00</b>
<b>B. Cheltuieli</b>			
Cheltuieli lunare fixe	6.000,00	6.000,00	12.000,00
- Remuneratia lunara a Administratorului Concordatar	6.000,00	6.000,00	12.000,00
- Cheltuieli intretinere utilaje	2.300,00	2.400,00	4.700,00
- diverse cheltuieli	3.600,00	3.600,00	7.200,00
<b>TOTAL CHELTUIELI</b>	<b>6.000,00</b>	<b>6.000,00</b>	<b>12.000,00</b>
<b>C. Buget</b>	<b>10.000,00</b>	<b>33.500,00</b>	<b>43.500,00</b>
Recuperare creante terti	39.000,00	53.967,00	92.967,00
<b>D. Cash-flow cumulat</b>	<b>49.000,00</b>	<b>136.467,00</b>	<b>136.467,00</b>
<i>Oferta concordat</i>	<i>33.000,00</i>	<i>72.751,00</i>	<i>105.751,00</i>

<b>E.</b>	<b>Cash-flow net ulterior acoperirii ofertei de concordat</b>	<b>16.000,00</b>	<b>14.716,00</b>	<b>30.716,00</b>
-----------	---	------------------	------------------	------------------

## **VI. PLANUL DE REDRESARE**

### **5.1. *Obiectivele planului***

- continuarea si dezvoltarea activitatii desfasurate;
- incasarea creantelor in vederea acoperirii necesarului de cash-flow;
- extinderea serviciilor prestate pe noi segmente de activitate;
- plata obligatiilor curente in termen;
- plata obligatiilor restante catre stat in perioada propusa prin concordat;

### **5.2. *Durata concordatului***

Planul de redresare este construit pentru o perioada de 24 luni de la omologarea lui de catre judecatorul sindic.

### **5.3. *Reorganizarea activitatii debitorului***

Societatea se afla in dificultate financiara fiind ingreunata acoperirea datoriilor scadente, corelat cu nivelul lichiditatilor.

Din punct de vedere al continuitatii activitatii, care presupune faptul ca societatea isi poate continua in mod normal activitatea, intr-un viitor previzibil, debitoarea **FAST – MEDICALE EXIM SRL**, isi poate continua activitatea pe baza unui plan de redresare, intrucat aceasta intentioneaza continuarea si extinderea activitatii comerciale.

In prezent, debitoarea prezinta un statut economic, financiar si contabil, corespunzator continuarii activitatii, sub aspectul posibilitatii de a obtine profit din exploatare, astfel cum rezulta din proiectia evolutiei financiar-contabile pe urmatoarele 24 de luni.

### **5.4. *Modalitatile prin care debitorul intelege sa depaseasca starea de dificultate financiara***

In vederea depasirii starii de dificultate financiara, se au in vedere o serie de masuri, astfel:

- recuperarea creantelor si incheierea cu debitorii societatii a unui plan de incasare viabil;
- reluarea si dezvoltarea activitatii.

Ansamblul masurilor propuse de planul de restructurare se bazeaza pe urmatoarele elemente:

- satisfacerea intereselor creditorilor;
- continuarea activitatii firmei;
- valorificarea potentialului de dezvoltare al firmei prin crearea si realizarea unor proiecte noi.

Planul de restructurare pe care il propunem are ca preocupare de baza in activitatea viitoare prin dezvoltarea de noi activitati cu investitii minime prin utilizarea directa a cunostintelor si a experientei asociatilor.

#### **Alte modalitati posibile:**

**Majorarea capitalului social** – analizand situatia financiara a societatii, majorarea capitalului social nu este luata in calcul de la inceputul planului avand in vedere faptul ca ea presupune aport de numerar nou din partea asociatilor. Conversia creditelor asociatilor in capital social nu rezolva situatia de fapt deoarece aceasta operatiune nu imbunatateste lichiditatea societatii.

**Imprumut bancar** – in situatia actuala, societatea nu este eligibila pentru nici o varianta de creditare din partea unei institutii financiare.

**Vanzarea de active** – echipamentul tehnologic ce face parte din activele societatii va fi pus in vanzare, dar probabilitatea de a fi comercializat este minima avand in vedere faptul ca el necesita anumite operatiuni de punere in functiune ce nu pot fi executate fara personal tehnic calificat. De asemenea, intretinerea echipamentului necesita suport tehnic de specialitate

#### **5.5. Termen pentru plata creantelor stabilite prin concordat**

Termenul limita pentru satisfacerea creantelor stabilite prin oferta de concordat preventiv este de 24 luni de la data incheierii concordatului preventiv.

Programul de plati se regaseste in cadrul anexei 2.

#### **5.6. *Confirmarea administratorului concordatar si remuneratia acestuia***

Debitorul propune confirmarea administratorului concordatar **VICTRIX CAPITAL S.P.R.L.** cu sediul in ....., cu un onorariu lunar de ..... lei/luna + tva.

#### **5.7. *Fezabilitatea concordatului preventiv***

Proiectul de concordat este un plan fezabil ce are la baza o structura reala bazat pe argumente solide din care intelegem sa enumeram:

- dezvoltarea activitatii societatii;
- implicarea directa a asociatilor in realizarea proiectului de concordat;
- recuperarea creantelor pe care societatea le are de incasat.

**VII. CONCLUZII GENERALE**

Societatea noastra, **FAST – MEDICALE EXIM SRL**, este capabila sa isi reorganizeze intreaga activitate, in vederea asigurarii veniturilor necesare rambursarii creantelor catre creditorii si va deveni o societate profitabila.

**VICTRIX CAPITAL SPRL**

**ADMINISTRATOR CONCORDATAR,**

**Prin .....**

**FAST – MEDICALE EXIM SRL,**

**Prin .....**



**DECLARATIE**

Administrator **Visan Alexandru Adrian**, persoana fizica de cetatenie romana, de sex masculin, nascut la data de 3 februarie 1977 in Bucuresti, sector 1, domiciliat in Bucuresti, Aleea Teisani nr 84, sector 1, identificat cu cartea de identitate seria RT, nr. 858738, eliberata de S.P.C.E.P. Sector 1, la data 19.01.2013, CNP 1770203463031,

Prin care declar pe proprie raspundere, ca **FAST – MEDICALE EXIM SRL** cu sediul in Bucuresti, Aleea Teisani nr 84, sector 1, inmatriculata la Registrul Comertului sub nr. J40/3099/2003 avand CUI 15254856, se afla intr-o stare de dificultate financiara, ceea ce ne-a determinat sa solicitam deschiderea procedurii de concordat preventiv.

**DECLARANT****Visan Alexandru Adrian**